FORTIER
& CO
CONSULTING

Votre expert
En stratégies

Présentation de la firme

94d Boulevard des Entreprises
Boisbriand, Québec
Canada
514-358-0946

Nous sommes des agents de changement qui privilégions les résultats.
Des résultats, pas des rapports!

MOT DU PRÉSIDENT

David Fortier MBA

Notre objectif en créant la firme était d'aider les petites et moyennes entreprises à augmenter leur valeur. À ce jour, notre vision reste la même, c'est à dire, d'offrir un service personnalisé de grande qualité sans avoir à payer pour l'infrastructure des grandes firmes.

Ayant travaillé dans le monde de la consultation auprès de grandes firmes durant une dizaine d'années, j'ai eu le privilège de travailler avec de très grandes entreprises et de pouvoir contribuer à leur essor.

Durant cette période, j'ai constaté que la majorité des clients de la firme était constituée de multinationales, de grandes sociétés privées et de sociétés étatiques. Ceci m'a porté à réfléchir aux solutions offertes aux plus petites entreprises. Ma conclusion, aucune offre personnalisée pour les services d'accompagnement en stratégie d'affaires n'était disponible pour elles. Ce qui s'offrait à elles était principalement des services conseils proposés par des travailleurs autonomes qui partagent leurs savoirs et expériences, un à un avec les joueurs clés de l'organisation ou du service conseil offert par des petites firmes indépendantes. Trop souvent, ces petites firmes offrent un service conseil basé sur des modèles préétablis qu'ils vont implanter chez chacun de leurs clients. Cette approche peut générer des résultats mais elle n'est souvent pas la meilleure car elle n'est pas adaptée à la réalité et à la culture de l'organisation.

Étant un moteur important de l'économie, de l'emploi et de l'innovation tant au niveau local qu'à l'international, il était clair pour moi que nous devions pouvoir offrir le service des grandes firmes à une plus petite échelle.

Depuis 2017, il nous fait grand plaisir de pouvoir offrir un service d'accompagnement personnalisé et adapté aux besoins de ce créneau fascinant et ce, tant au niveau de la stratégie d'entreprise que, des opérations et du financement corporatif. Que vos objectifs en soient de croissance, d'amélioration de la profitabilité, d'optimisation des opérations, ou autres, notre approche collaborative assure l'atteinte des résultats visés et ce, de façon pérenne.

Nous sommes fiers d'avoir le privilège de travailler avec nos clients, des gens passionnés, qui visent le meilleur pour leurs entreprises et leurs employés.

Au plaisir de travailler avec vous!

David Fortier

À PROPOS
DE NOTRE FIRME

Nous aidons les organisations à concrétiser leurs visions et leurs stratégies en développement des solutions complètes et exécutables.

En affaires depuis 2017, nous aidons les entreprises à atteindre leurs objectifs stratégiques, en mettant en place des tactiques et des outils de déploiement qui assurent les résultats souhaités. Nous croyons en la pertinence du travail terrain afin de générer des résultats tangibles, plutôt que des rapports. Ainsi, peu importe vos défis, nous vous aidons à les surmonter et à atteindre de nouveaux sommets.

Nous nous efforçons de créer des liens profonds et significatifs avec nos clients afin de bien saisir leurs activités. Nos équipes sont composées de professionnels expérimentés ayant une grande expérience et une vision stratégique des enjeux globaux des entreprises. Nous sommes une firme boutique, expert à challenger le statu quo et à influencer la performance. Nous nous efforçons d'apporter des idées et des solutions novatrices pour votre entreprise comme si c'était la nôtre.

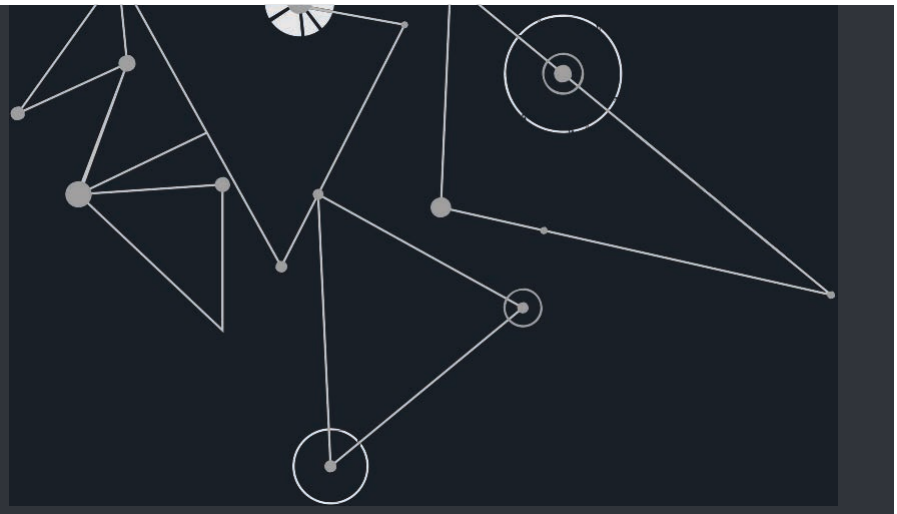
Les entreprises se tournent vers nous pour résoudre leurs enjeux stratégiques dans les domaines suivants: stratégie, opérations, analyses avancées, transformations, financement d'entreprise.

Ce qui nous différencie ; notre vision du management consulting est simple: chaque intervention doit générer un retour sur investissement positif, rapide et pérenne pour nos clients.

C'est pourquoi nous travaillons conjointement avec leurs équipes pour développer les compétences des joueurs clés, tout en mettant en place des processus générateurs de valeur.

Notre mission

Aider nos clients à atteindre leur plein potentiel en développant des stratégies d'affaires complètes et efficaces.



NOTRE OFFRE

Nous aidons les organisations à concrétiser leurs visions et leurs stratégies en travaillant de trois façons complémentaires selon les besoins de l'entreprise.

+ Professionnalisme

+ Passion

+ Créativité

+ Respect

+ Impact Social

LE CONSEIL

Nous conseillons nos clients sur la réalisation de leurs stratégies en améliorant leur conception, leur synchronisation et leur mise en œuvre. Il s'agit généralement d'engagements à moyen ou à court terme dans le cadre desquels nous conseillons et soutenons les clients dans la conception de solutions organisationnelles.

MISE EN ŒUVRE

Engagements à plus long terme où nous pilotons l'exécution des initiatives et des actions les plus stratégiques de l'organisation. Une fois la stratégie conçue, l'exécution commence. Ces engagements impliquent généralement l'externalisation d'une équipe qui sera installée physiquement chez le client pour la durée du mandat afin de superviser et exécuter les objectifs et initiatives stratégiques d'une organisation.

RENFORCEMENT DES CAPACITÉS

Amélioration des compétences de la main-d'œuvre pour développer les compétences stratégiques qui permettront une meilleure exécution dans l'organisation. Cela implique la formation et le développement du personnel dans divers domaines tels que l'exécution de la stratégie, la gestion des performances, l'innovation, etc.

Comme nous sommes dans le métier de l'exécution, les conseils que nous fournissons sont toujours réfléchis dans l'optique de leur exécution. Cela conduit à des feuilles de route et des solutions très détaillées qui peuvent être facilement adoptées par nos clients pour la mise en application. Nous utilisons une approche pragmatique et veillons à ce que les solutions fournies soient alignées avec les ressources et les capacités de l'organisation.

QUE FAISONS NOUS?

NOS SERVICES

Notre objectif est de bâtir des solutions génératrices de valeur afin de permettre à nos clients de se tailler un avantage compétitif marqué tout en offrant un retour sur investissement rapide

STRATÉGIE D'AFFAIRES

Croissance - Changement - Différenciation

Nous soutenons la recherche de rendements rapides en élaborant un plan stratégique, en animant des ateliers qui alignent la direction sur les priorités stratégiques et en dirigeant des initiatives ciblées.

Nous élaborons un plan de création de valeur qui définit le plein potentiel de l'entreprise et créons un programme pour l'exploiter - avec des initiatives spécifiques, des plans d'action détaillés, l'attribution de la responsabilité des résultats et un tableau de bord de mesures pour suivre les performances opérationnelles et financières.

OPÉRATIONS

Optimisation - Supply Chain - Gestion des connaissances

Du bureau des ventes à l'atelier de fabrication et à l'ensemble de votre chaîne d'approvisionnement, nous pouvons vous aider à développer un programme d'optimisation complet sans contrainte pour transformer vos opérations.

Nous nous assurons à ce que vous vous concentriez sur les opportunités qui maximisent l'avantage concurrentiel, le retour sur investissement et renforcent le lien entre les opérations et la stratégie.

FINANCEMENT CORPORATIF

Liquidité - Croissance - Pérennité

Nous vous aidons à bâtir votre structure de financement corporatif complète. Afin de vous procurer un avantage concurrentiel majeur, ceci inclut les stratégies de financement adaptées à vos besoins présents mais aussi futurs, les prévisions financières en lien avec votre plan d'affaires, la structure capitalistique nécessaire pour réaliser l'ensemble de vos projets afin de vous offrir un certain niveau de flexibilité pour palier aux imprévus.

Nous
bâtissons des solutions
uniques, exécutables et adaptées
pour vous permettre d'atteindre
vos objectifs et vous donner un
avantage marqué

De la stratégie à la mise en action

Beaucoup trop d'entreprises investissent temps et argent à la création d'un plan stratégique mais ne l'utilisent pas. La raison la plus fréquente est que le plan est bâti et établi sans tenir compte de son exécution future.

Avoir de bonnes idées c'est important mais savoir qui, quand, comment et avec quelles ressources elles doivent être déployées est aussi important, si non plus!

NOTRE APPROCHE

En règle général, tous nos mandats sont livrés, en équipe avec vous. Nous croyons qu'il est plus créateur de valeur si votre équipe fait partie prenante du mandat plutôt que si nous faisons le travail à votre place.

COLLABORATION

En collaboration avec l'équipe, nous mettons en place les outils et apportons les modifications conformément au plan élaboré avec l'entreprise.

COACHING

Notre approche est axée sur le coaching et le développement des connaissances. Nous pensons qu'il est plus utile de développer le potentiel de l'équipe que de rédiger un long rapport de recommandations.

SUIVI

Suite à la mise en place d'outils de contrôle et de coaching, nous surveillons les performances, les connaissances et l'évolution de l'entreprise.

AMÉLIORATION

Nous identifions de façon régulière de nouvelles opportunités d'amélioration et partageons nos résultats avec l'équipe afin qu'elle puisse continûment progresser.

Afin de mieux répondre aux besoins de nos clients et selon le niveau de maturité de leurs organisations, nous ajustons notre intervention afin d'offrir des résultats pertinents, uniques et adaptés.

LE CLIENT D'ABORD

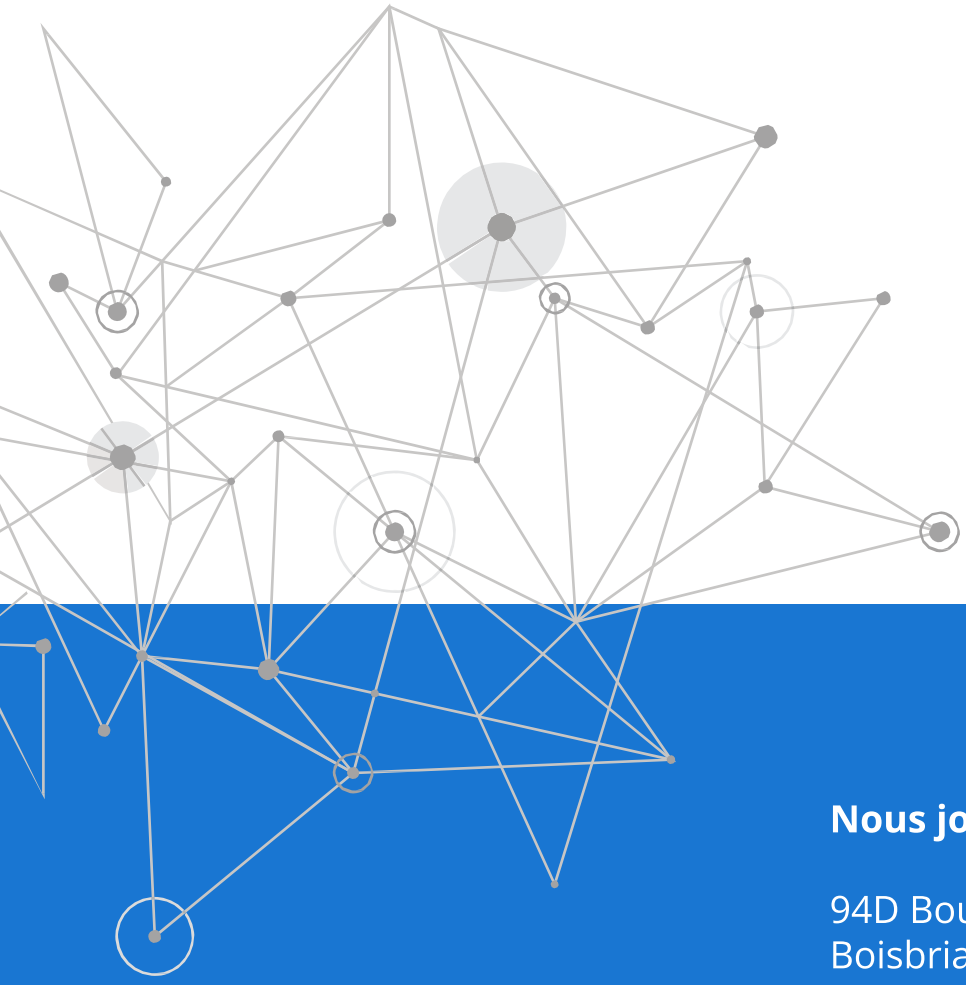
Expert en relation clientèle, Luc est en charge de la satisfaction client et du développement des affaires de la firme.

Luc ROSSELET, Associé

Ma plus grande responsabilité en tant que gestionnaire des relations clients de la firme est d' être à l'affût de la réalité de nos clients respectifs pour être en mesure de comprendre rapidement les besoins immédiats et futures de ceux-ci. Pendant un mandat, Je m'assure toujours que l'avancement d'un projet est en ligne parallèle avec les attentes du client à chacune des étapes du mandat. J'apprécie particulièrement le fait d'avoir à maintenir une collaboration étroite avec mes clients en instaurant dès le début une relation de confiance, et en la maintenant continuellement.

Enfin, au quotidien je me dois d'être très stratégique et d'avoir un esprit d'analyse pour apporter des solutions à des situations problématiques afin de veiller à la satisfaction maximale des clients de la firme. Malgré que ce n'est pas un rôle facile à tous les jours, le poste de gestionnaire des relations clients vient parfaitement s'adosser à ma personnalité, à ma capacité d'écoute et de communication, ce qui rejoint les valeurs de Fortier & CO Consulting.

FORTIER
& CO
CONSULTING



Nous joindre:

94D Boul des Entreprises
Boisbriand, Québec
J7G 2T3
514-358-0946